

DGC ONE AB, BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2008

(jämfört med motsvarande period föregående år)

1 januari – 31 december 2008

- Nettoomsättning 238,0 mkr (222,9)
- Tillväxt i tjänsteverksamheten om 23% (26)
- Rörelseresultat 26,4 mkr (16,2)
- Rörelsemarginal 11,1% (7,2)
- Periodens resultat efter skatt 18,7 mkr (10,1)
- Resultat per aktie efter utspädning 2,46 kr
- Styrelsen föreslår en utdelning om 0,60 kr (0) per aktie

1 oktober – 31 december 2008

- Nettoomsättning 64,8 mkr (56,1)
- Tillväxt i tjänsteverksamheten om 21% (32)
- Rörelseresultat 4,8 mkr (4,8)
- Rörelsemarginal 7,4% (8,6)
- Periodens resultat efter skatt 3,4 mkr (2,9)
- Resultat per aktie efter utspädning 0,41 kr

The logo for DGC One AB, consisting of the letters 'DGC' in a bold, white, sans-serif font. The 'D' and 'G' are connected at the top, and the 'C' is positioned to the right of the 'G'. The logo is set against a blue background.

Helår och Q4 mot finansiella mål

2008: 23% tillväxt inom tjänsteverksamheten, Q4: 21%

Finansiellt mål: En organisk tillväxt inom tjänsteverksamheten på lägst 15% per år.

2008: 11,1% rörelsemarginal, Q4: 7,4%

Finansiellt mål: En årlig rörelsemarginal om lägst 10 procent.

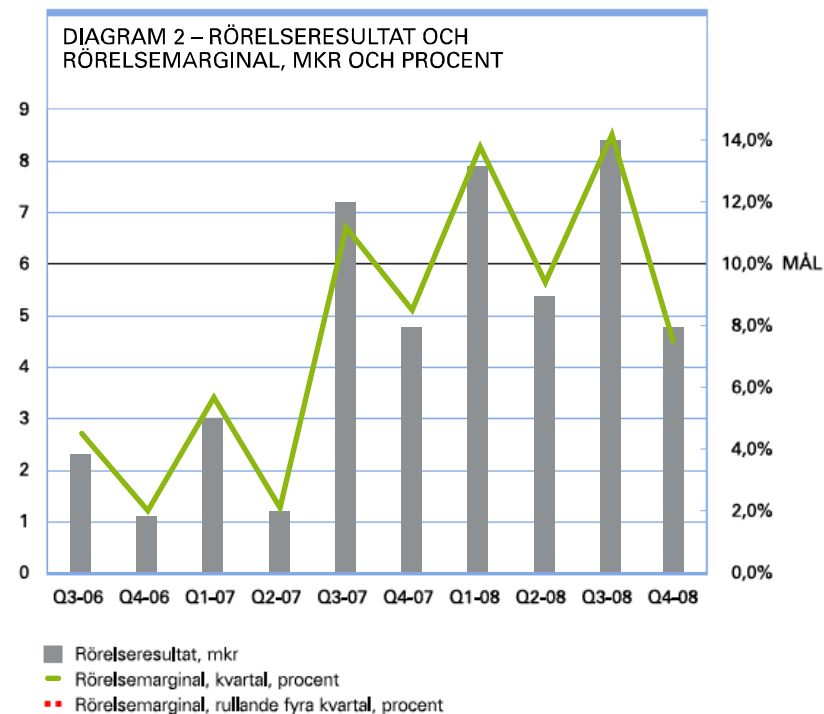
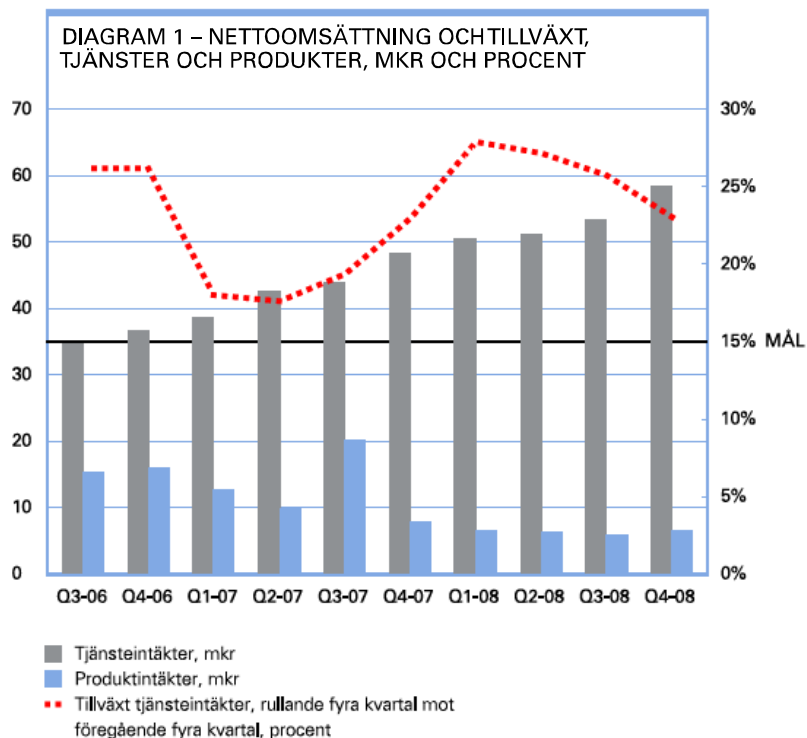
Skuldsättningsgrad 0,1

Finansiellt mål: En skuldsättningsgrad som långsiktigt inte överstiger 1,0

Utdelningsförslag 0,60 kr per aktie

Motsvarar 4,9 mkr (26% av årets resultat)

Historisk finansiell utveckling, tio kvartal



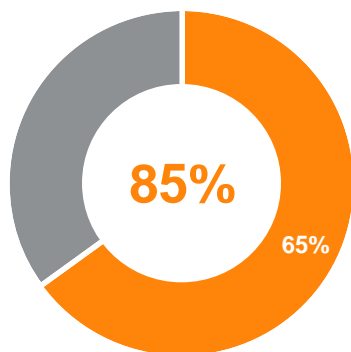
Resultaträkning i sammandrag

MKR	Q4 2008	Q4 2007	HELÅR 2008	HELÅR 2007
Försäljning tjänster	58,2	48,3	212,9	172,8
Försäljning produkter	6,6	7,8	25,1	50,1
Summa	64,8	56,1	238,0	222,9
Tillväxt i tjänsteverksamheten	21%	32%	23%	26%
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	14,3	12,0	59,9	42,8
Rörelseresultat (EBIT)	4,8	4,8	26,5	16,2
Finansiella poster	0,4	-0,7	-	-2,2
Resultat före skatt	5,2	4,1	26,5	14,0
Rörelsemarginal (EBIT)	7,4%	8,6%	11,1%	7,2%

Tillväxt och resultat per affärsområde Q4

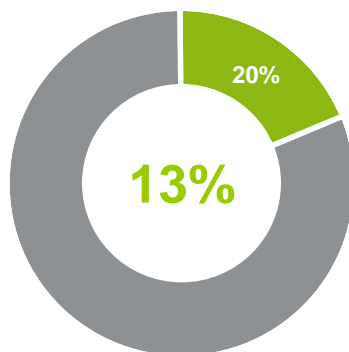
DATAKOMMUNIKATION

Nettoomsättning 42,8 mkr
Tillväxt 13,5%
Rörelseresultat 4,0 mkr
Rörelsemarginal 9,4%



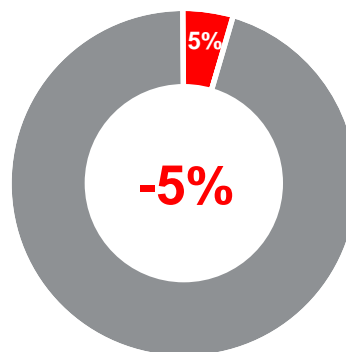
IT-DRIFT

Nettoomsättning 14,5 mkr
Tillväxt 12,5%
Rörelseresultat 0,6 mkr
Rörelsemarginal 4,2%



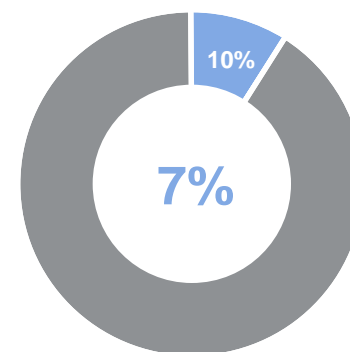
IP-TELEFONI

Nettoomsättning 3,1 mkr
Tillväxt 64,7%
Rörelseresultat -0,2 mkr
Rörelsemarginal neg



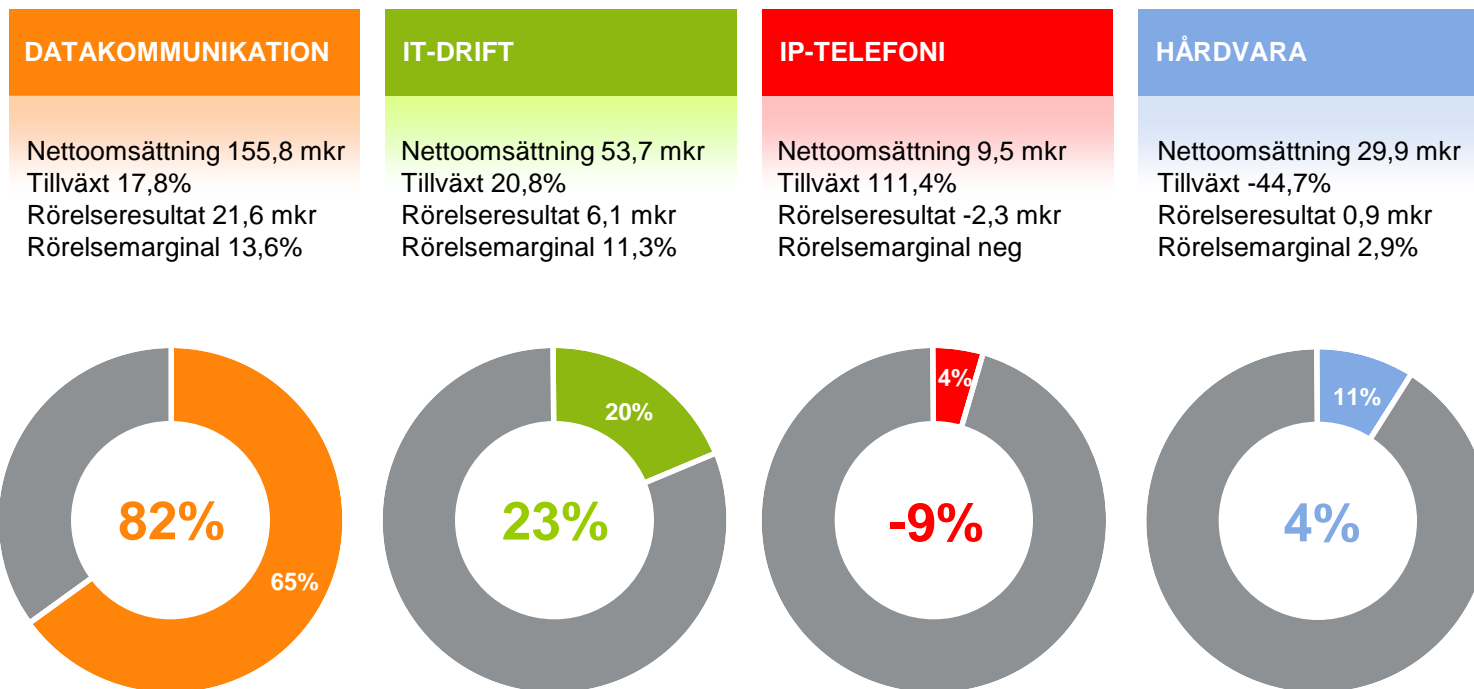
HÅRDVARA

Nettoomsättning 7,4 mkr
Tillväxt -16,5%
Rörelseresultat 0,3 mkr
Rörelsemarginal 4,3%



Andel av koncernens nettoomsättning (ringen) respektive rörelseresultat (i ringen) Q4, 2008

Tillväxt och resultat per affärsområde 2008



Andel av koncernens nettoomsättning (ringen) respektive rörelseresultat (i ringen) 2008

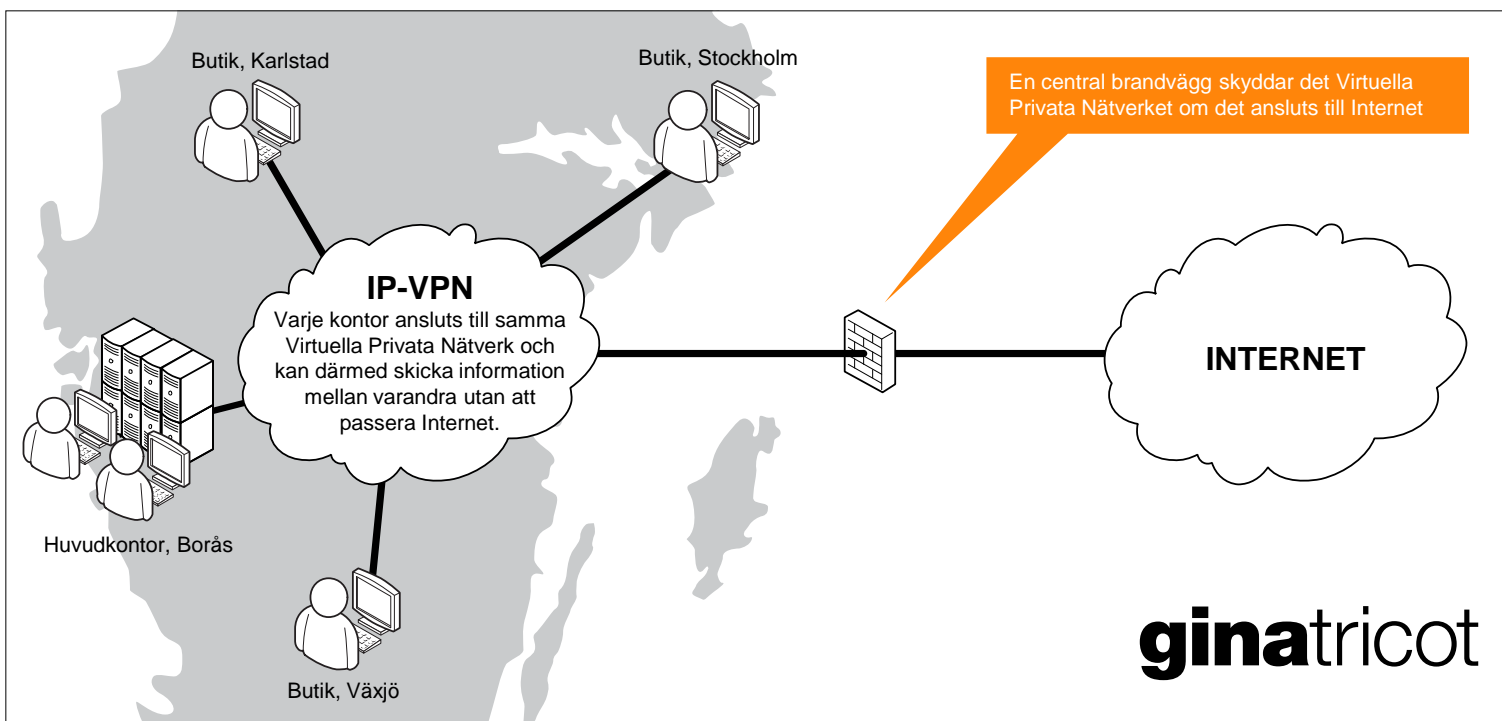
Framgångsrika förlängningar av flera viktiga kunder

Q4	ANTAL PUNKTER	AVTALSLÄNGD	AVTALSVÄRDE
Teknikmagasinet, förlängning	ca 90 punkter	36 mån	3,3 mkr
Gina Tricot, förlängning	ca 100 punkter	36 mån	3,3 mkr
Dina Försäkringar, förlängning	ca 85 punkter	24 mån	x

Q1, TOM DAGENS DATUM	ANTAL PUNKTER	AVTALSLÄNGD	AVTALSVÄRDE
The Body Shop, förlängning	45 punkter	36 mån	3,0 mkr
Notar, ny kund	12 punkter	36 mån	3,5 mkr
McDonald's, ny kund	ca 230 punkter	24 mån	x

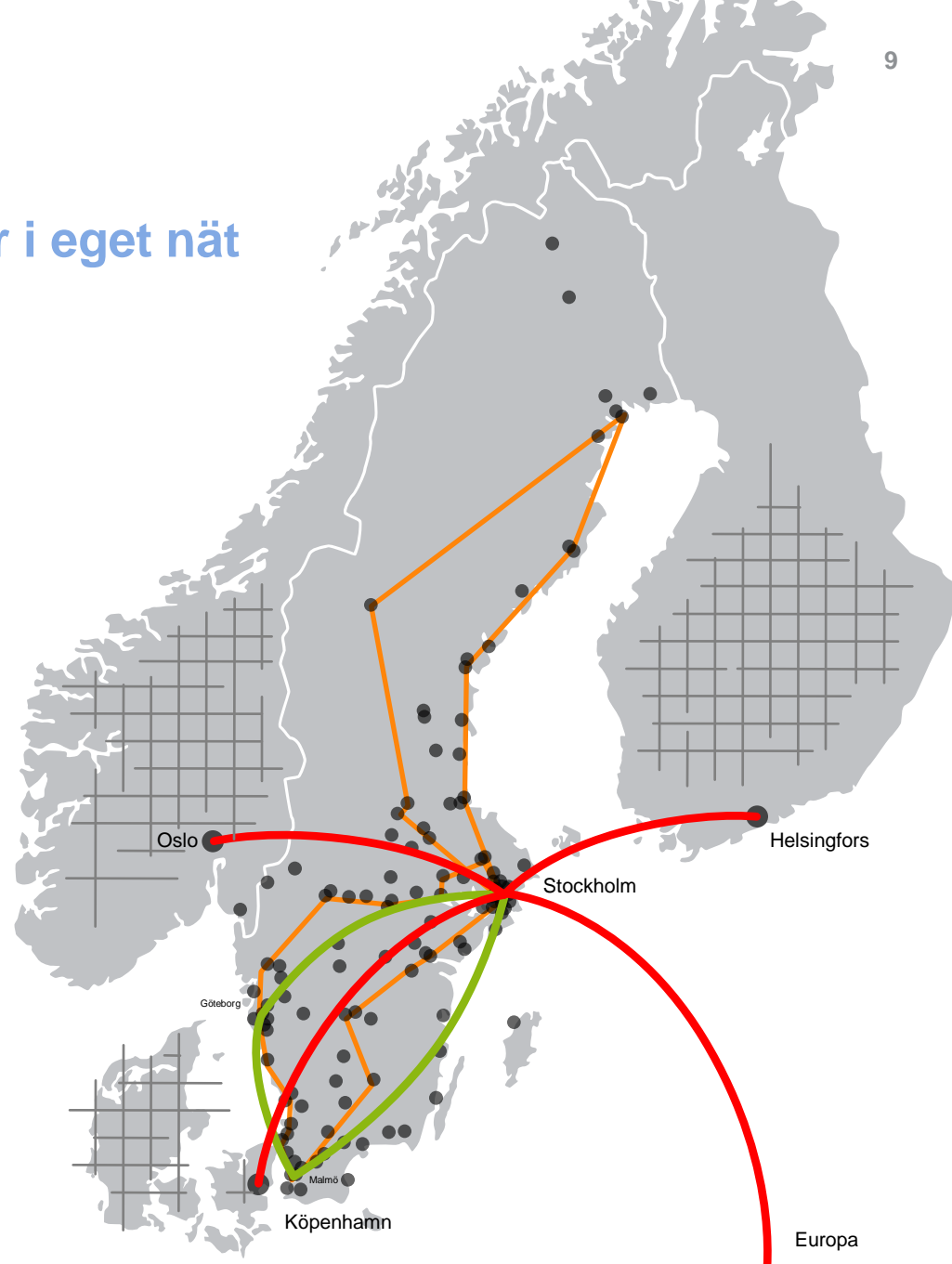
Kundexempel

Gina Tricot ca 100 butiker i Sverige och Norden.



Skalfördelar – egna tjänster i eget nät

- Nätstrategi - att äga den aktiva delen av nätinфраstrukturen.
- 90% av alla kundanslutningar levereras i eget nät. Skalbara plattformar för leverans av IT-drift- och IP-telefonitjänster. Nya kunder kan anslutas med goda marginaler
- Bruttomarginalen i tjänsteverksamheten var 65% 2008 och 66% Q4



Kassaflöde och finansiell ställning

MKR	Q4 2008	Q4 2007	HELÅR 2008	HELÅR 2007
Kassaflöde från den löpande verksamheten	15,9	11,4	65,2	27,6
Nettoinvesteringar	-8,0	-5,8	-34,2	-30,0
Fritt kassaflöde	7,9	5,6	31,0	-2,4
Eget kapital			94,8	31,4
Soliditet			51%	23%
Likvida medel			64,1	16,8
Nettokassa/skuld			58,1	-13,3
Skuldsättningsgrad			0,1 ggr	1,0 ggr

Hur påverkas DGC av en lågkonjunktur?

- En lågkonjunktur påverkar våra tillväxtmöjligheter, framförallt vår merförsäljning till befintliga företagskunder som avvaktar eller avstår från nyanställningar och nyetableringar.
- Vi erbjuder infrastrukturtjänster som ofta kan hjälpa våra kunder att effektivisera sin verksamhet och sänka sina kostnader. Intresset för drift/outsourcing kan öka.
- God finansiell beredskap inför eventuell lågkonjunktur med stark kassa, positivt kassaflöde, fleråriga avtal med återkommande intäkter.
- Eventuellt kan nya förvärvsmöjligheter uppstå.

Sammanfattning

- Fortsatt god tillväxt i Q4 och ett rekordresultat för helåret.
- En lågkonjunktur innebär både nya utmaningar och nya möjligheter för DGC.