

# DGC ONE AB, DELÅRSRAPPORT Q3 2008

(jämfört med motsvarande period föregående år)

## 1 januari – 30 september 2008

- Nettoomsättning 173,1 mkr (166,9)
- Tillväxt i tjänsteverksamheten om 24% (27)
- Rörelseresultat efter avskrivningar 21,6 mkr (11,4)
- Rörelsemarginal 12,5% (6,8)
- Periodens resultat efter skatt 15,3 mkr (7,2)
- Resultat per aktie efter utspädning 2,07 kr

## 1 juli – 30 september 2008

- Nettoomsättning 59,0 mkr (63,9)
- Tillväxt i tjänsteverksamheten om 21% (26)
- Rörelseresultat efter avskrivningar 8,4 mkr (7,2)
- Rörelsemarginal 14,2% (11,2)
- Periodens resultat efter skatt 6,2 mkr (4,6)
- Resultat per aktie efter utspädning 0,75 kr

The logo for DGC One AB, consisting of the letters 'DGC' in a bold, white, sans-serif font. The 'D' is stylized with a gap at the top, and the 'G' and 'C' are solid.

## **Första nio månaderna och Q3 mot finansiella mål**

24% tillväxt inom tjänsteverksamheten, 21% Q3

Finansiellt mål: En organisk tillväxt inom tjänsteverksamheten på lägst 15% per år.

12,5% rörelsemarginal, 14,2% Q3

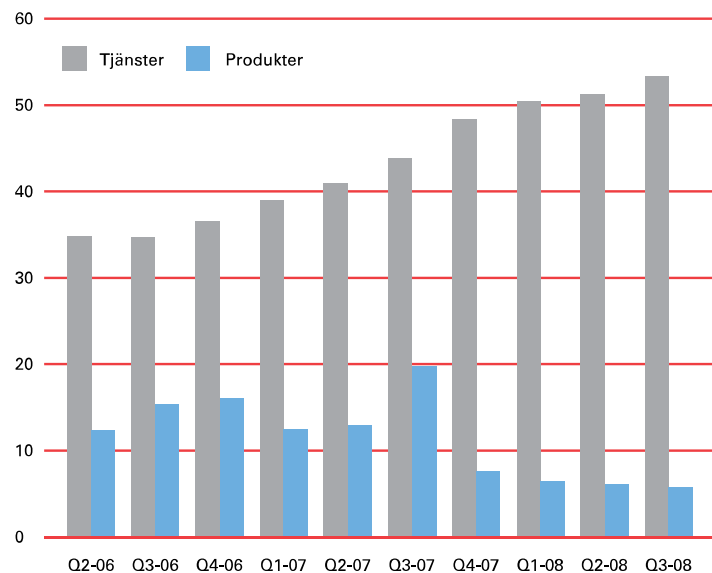
Finansiellt mål: En årlig rörelsemarginal om 10 procent senast år 2010.

Skuldsättningsgrad 0,2

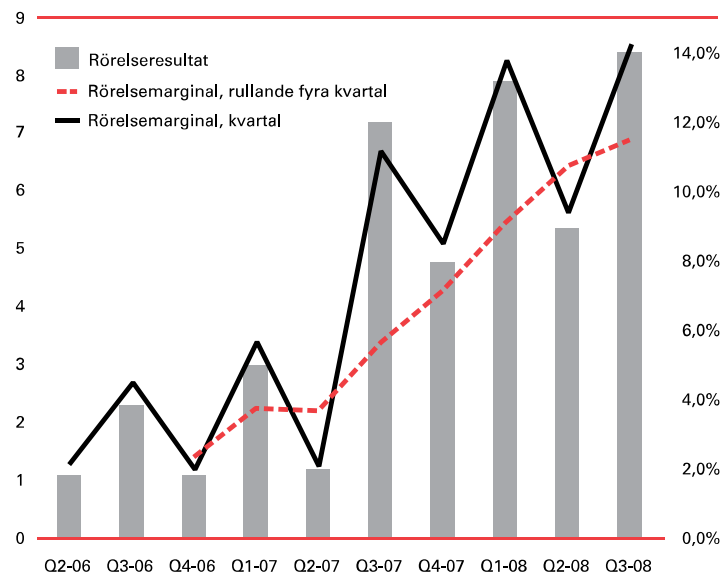
Finansiellt mål: En skuldsättningsgrad som långsiktigt inte överstiger 1,0

## Historisk finansiell utveckling, tio kvartal

NETTOOMSÄTTNING FÖRTIO KVARTAL,  
TJÄNSTER OCH PRODUKTER, MKR



RÖRELSERESULTAT OCH RÖRELSEMARGINAL  
FÖRTIO KVARTAL, MKR OCH PROCENT

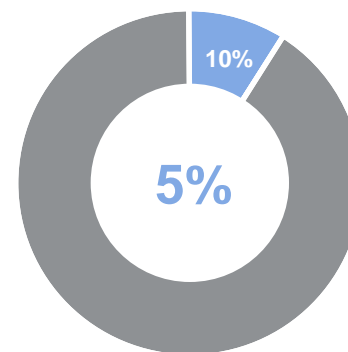
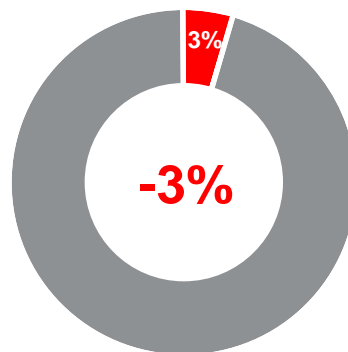
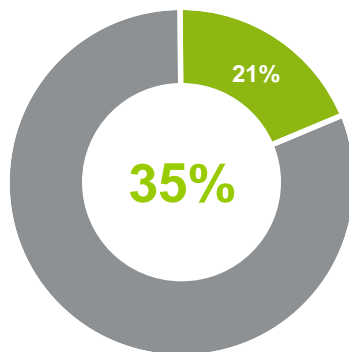
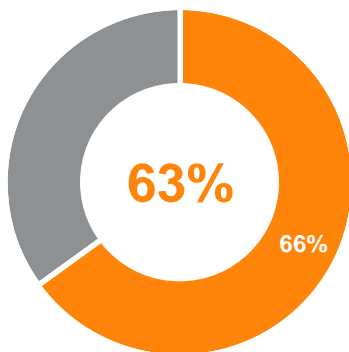


## Resultaträkning i sammandrag

MKR	Q3 2008	Q3 2007	JAN-SEP 2008	JAN-SEP 2007
Försäljning tjänster	53,3	43,9	154,7	124,6
Försäljning produkter	5,7	20,0	18,4	42,3
Summa	59,0	63,9	173,1	166,9
<b>Tillväxt i tjänsteverksamheten</b>	<b>21%</b>	<b>27%</b>	<b>24%</b>	<b>26%</b>
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	17,0	13,9	45,5	30,8
Rörelseresultat (EBIT)	8,4	7,2	21,6	11,4
Finansiella poster	0,3	-0,7	-0,3	-1,5
Resultat före skatt	8,7	6,4	21,3	9,9
<b>Rörelsemarginal (EBIT)</b>	<b>14,2%</b>	<b>11,2%</b>	<b>12,5%</b>	<b>6,8%</b>

## Tillväxt och resultat per affärsområde Q3

DATAKOMMUNIKATION	IT-DRIFT	IP-TELEFONI	HÅRDVARA
Nettoomsättning 39,5 mkr Tillväxt 16,7% Rörelseresultat 5,4 mkr Rörelsemarginal 13,8%	Nettoomsättning 13,8 mkr Tillväxt 15,5% Rörelseresultat 3,0 mkr Rörelsemarginal 21,5%	Nettoomsättning 2,1 mkr Tillväxt 132% Rörelseresultat -0,2 mkr Rörelsemarginal neg	Nettoomsättning 7,8 mkr Tillväxt -62,9% Rörelseresultat 0,4 mkr Rörelsemarginal 5,5%



Andel av koncernens nettoomsättning (ringen) respektive rörelseresultat (i ringen) Q3, 2008

## Framgångsrika förlängningar av flera viktiga kunder

Q3	PUNKTER / ANVÄNDARE	AVTALSLÄNGD
Sensus	ca 55 punkter	60 mån
MQ	ca 100 punkter	36 mån

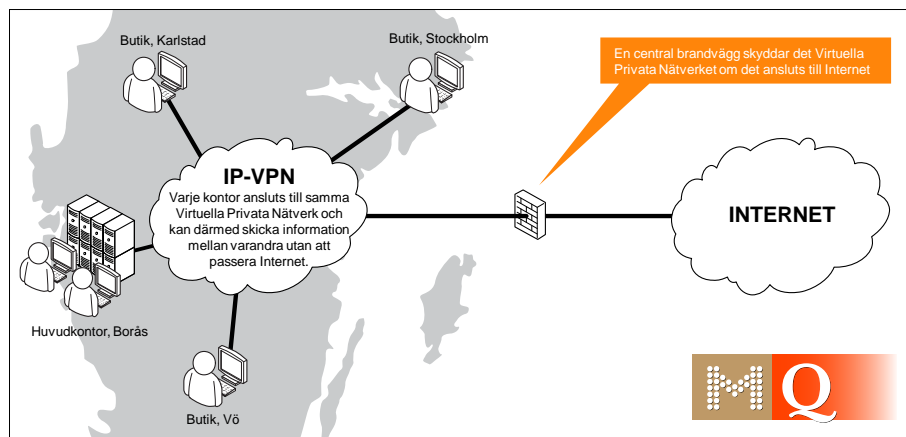
Q4, TOM DAGENS DATUM	PUNKTER / ANVÄNDARE	AVTALSLÄNGD
Teknikmagasinet	ca 90 punkter	36 mån
Gina Tricot	ca 100 punkter	36 mån

## Kundexempel



Thomas Sverker,  
IT-chef, MQ

MQs 96 butiker, tre nya år.



## Skalfördelar – egna tjänster i eget nät

- Nätstrategi - att äga den aktiva delen av nätinфраstrukturen.
- 90% av alla kundanslutningar levereras i eget nät. Skalbara plattformar för leverans av IT-drift- och IP-telefonitjänster. Nya kunder kan anslutas med goda marginaler
- Bruttomarginalen i tjänsteverksamheten 65% jan-sept 08, 64% Q3.



## Kassaflöde och finansiell ställning

MKR	Q3 2008	Q3 2007	JAN-SEP 2008	JAN-SEP 2007
Kassaflöde från den löpande verksamheten	14,5	4,1	49,4	16,3
Nettoinvesteringar	-9,4	-6,9	-26,2	-24,2
<b>Fritt kassaflöde</b>	<b>5,1</b>	<b>-2,8</b>	<b>23,2</b>	<b>-7,9</b>
Eget kapital			91,5	28,5
Soliditet			48%	23%
Likvida medel			65,5	7,4
<b>Nettofordan/skuld</b>			<b>50,2</b>	<b>-17,1</b>
Skuldsättningsgrad			0,2 ggr	0,9 ggr

## Hur påverkas DGC av en eventuell lågkonjunktur?

- En lågkonjunktur påverkar våra tillväxtmöjligheter. Sannolikt kommer flera av våra befintliga kunder att vara försiktiga med nyanställningar och nyetableringar den kommande tiden.
- Vi erbjuder infrastrukturtjänster som ofta kan hjälpa våra kunder att effektivisera sin verksamhet och sänka sina kostnader. Intresset för drift/outsourcing kan öka.
- God finansiell beredskap inför eventuell lågkonjunktur med stark kassa, positivt kassaflöde, fleråriga avtal med återkommande intäkter.
- Eventuellt kan nya förvärvsmöjligheter uppstå.

## Sammanfattning

- Rekordresultat tack vare god tillväxt med skalfördelar i personal och hög bruttomarginal.
- God beredskap inför en eventuell lågkonjunktur som innebär både nya utmaningar och nya möjligheter för DGC.