

DGC Q3

Delårsrapport

1 januari - 30 september 2011

DGC One AB – Delårsrapport Q3 2011

1 JULI – 30 SEPTEMBER	Q3 2011	Q3 2010
Nettoomsättning, mkr	92,6	75,0
Tillväxt i tjänsteverksamheten, %	27,7	8,7
Rörelseresultat, mkr	14,1	12,3
Rörelsemarginal, %	15,2	16,4
Resultat efter skatt, mkr	10,5	9,2
Resultat per aktie efter utspädning, kr	1,21	1,08

1 JANUARI – 30 SEPTEMBER	9 MÅN 2011	9 MÅN 2010
Nettoomsättning, mkr	275,1	220,3
Tillväxt i tjänsteverksamheten, %	23,7	12,0
Rörelseresultat, mkr	30,7	30,8
Rörelsemarginal, %	11,2	14,0
Resultat efter skatt, mkr	23,9	23,0
Resultat per aktie efter utspädning, kr	2,77	2,68

Hur går förvärvade verksamheter?

Örebro fr.o.m. mars 2011, Växjö fr.o.m. januari 2011

	ÖREBRO Q3 2011	VÄXJÖ Q3 2011	Q3 2011	9 MÅN 2011
Omsättning	16,2	1,5	17,7	46,7
EBIT	1,4	0,5	1,9	3,6
Avskrivn. förvärvade kundrelationer	-0,2	-0,1	-0,3	-0,7
Förvärvskostnader	-	-	-	-1,5
Netto	1,2	0,4	1,6	1,4

Utfall mot finansiella mål – Q3 resp 9 månader

Organisk tillväxt inom tjänsteverksamheten:

Q3 5,4%, 9 månader 5,0%

Finansiellt mål: En organisk tillväxt inom tjänsteverksamheten om lägst 10% per år.

Rörelsemarginal: Q3 15,2%, 9 månader 11,2%

Finansiellt mål: En årlig rörelsemarginal om 15%.

Skuldsättningsgrad: 0,2 ggr

Finansiellt mål: En skuldsättningsgrad som långsiktigt inte överstiger 1,0 ggr

Tillväxt och resultat per affärsområde Q3 2011

DATAKOMMUNIKATION

Nettoomsättning 50,6 mkr
Tillväxt 7,9%
Rörelseresultat 9,8 mkr
Rörelsemarginal 19,4%

IT-DRIFT inkl. förvärv

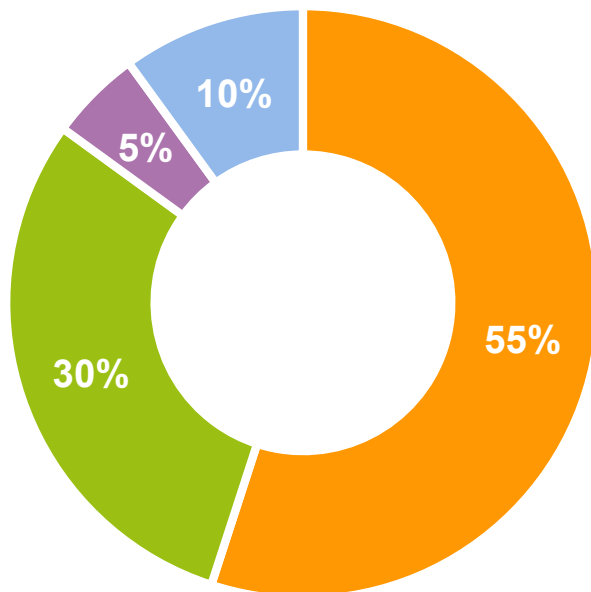
Nettoomsättning 28,1 mkr
Tillväxt 97,3%
Rörelseresultat 3,3 mkr
Rörelsemarginal 11,6%

TELEFONI

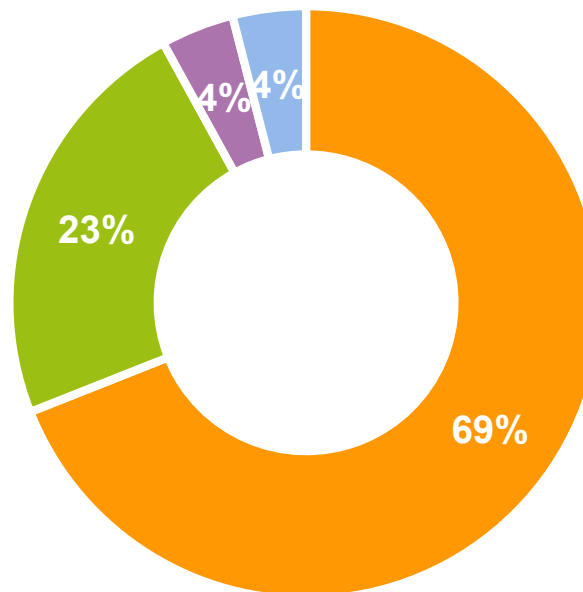
Nettoomsättning 4,8 mkr
Tillväxt 12,4%
Rörelseresultat 0,5 mkr
Rörelsemarginal 10,9%

HÅRDVARA inkl. förvärv

Nettoomsättning 9,1 mkr
Tillväxt -4,6%
Rörelseresultat 0,6 mkr
Rörelsemarginal 6,8%



Andel av koncernens nettoomsättning



Andel av koncernens rörelseresultat

Tillväxt och resultat per affärsområde 9 mån 2011

DATAKOMMUNIKATION

Nettoomsättning 152,7 mkr
Tillväxt 8,8%
Rörelseresultat 23,8 mkr
Rörelsemarginal 15,6%

IT-DRIFT inkl. förvärv

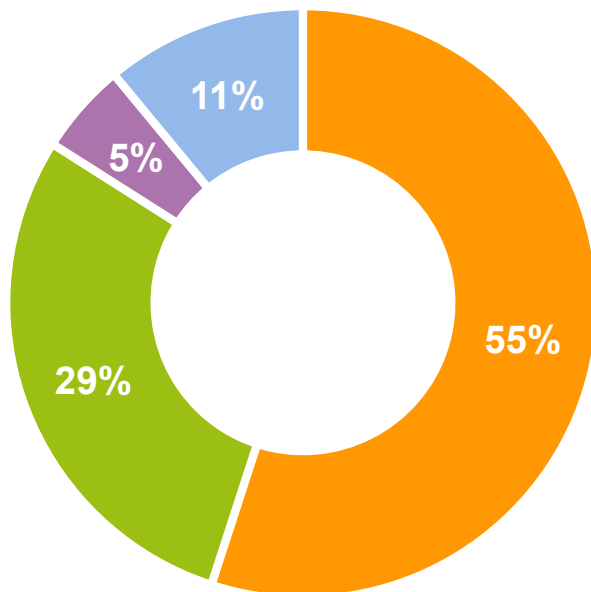
Nettoomsättning 78,7 mkr
Tillväxt 75,7%
Rörelseresultat 5,5 mkr
Rörelsemarginal 7,0%

TELEFONI

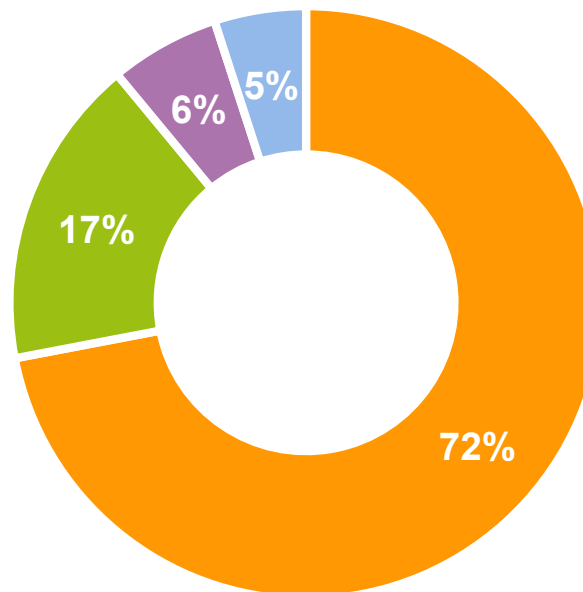
Nettoomsättning 14,4 mkr
Tillväxt 6,2%
Rörelseresultat 1,8 mkr
Rörelsemarginal 12,7%

HÅRDVARA inkl. förvärv

Nettoomsättning 29,4 mkr
Tillväxt 36,2%
Rörelseresultat 1,8 mkr
Rörelsemarginal 6,0%

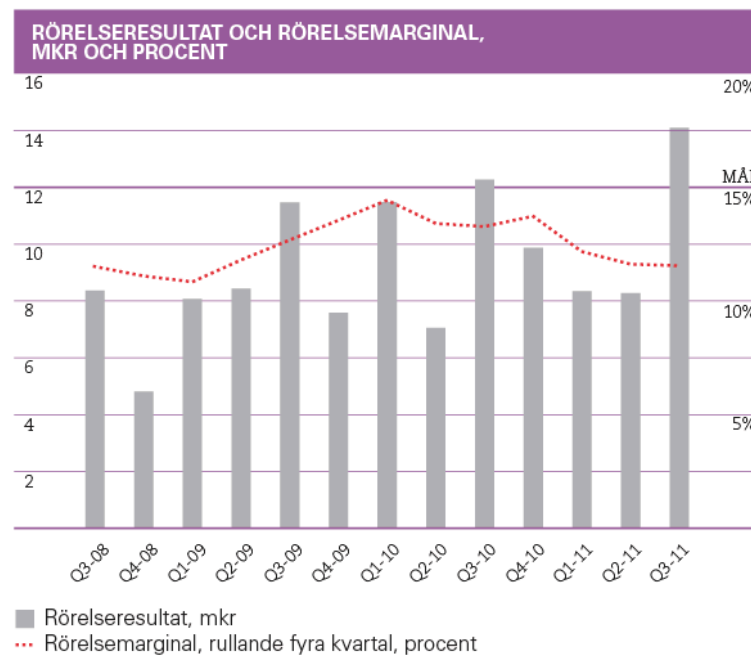
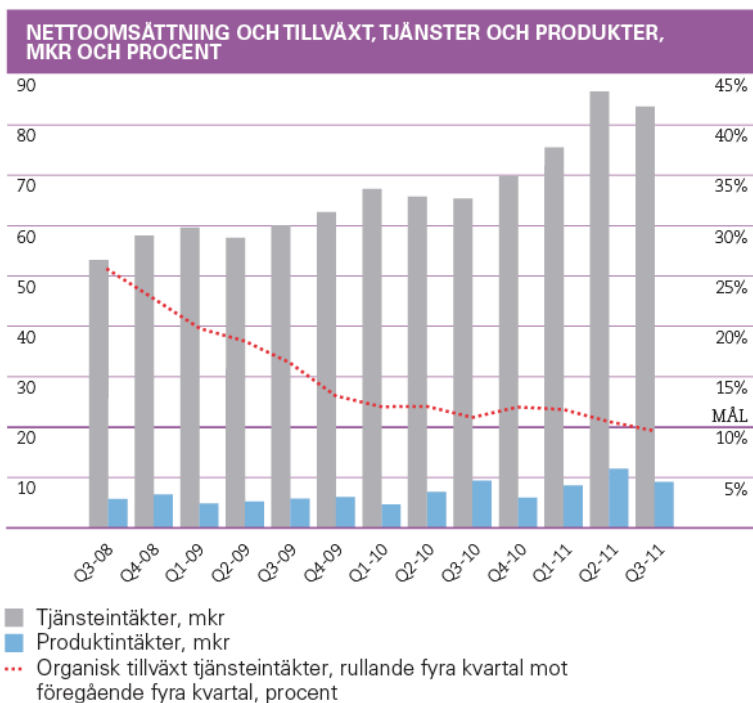


Andel av koncernens nettoomsättning



Andel av koncernens rörelseresultat

Historisk finansiell utveckling



Kassaflöde och finansiell ställning

	9 MÅN 2011	9 MÅN 2010	2010
Kassaflöde från den löpande verksamheten	50,9	40,0	60,6
Nettoinvesteringar i verksamheten	-30,8	-37,1	-47,9
Nettoinvesteringar i rörelser och fastighet	-40,2	-	-
Fritt kassaflöde, mkr	-20,1	2,9	12,7
Eget kapital, mkr	133,2	121,4	128,4
Soliditet	50%	56%	56%
Likvida medel, mkr	39,2	62,9	72,6
Nettokassa (+)/nettoskuld (-), mkr	19,1	61,5	71,3
Skuldsättningsgrad, ggr	0,2	<0,1	<0,1

Offentliggjorda händelser Q3 och Q4 2011

AFFÄRER Q3	TJÄNST	AVTALSLÄNGD	AVTALSVÄRDE
Varsego, förlängning	Drift	24 mån	18 mkr
Axstores, förlängning	Datakom	48 mån	12 mkr
YIT, förlängning	Datakom	36 mån	6,5 mkr
EM, förlängning	Datakom	36 mån	-

ÖVRIGT Q3

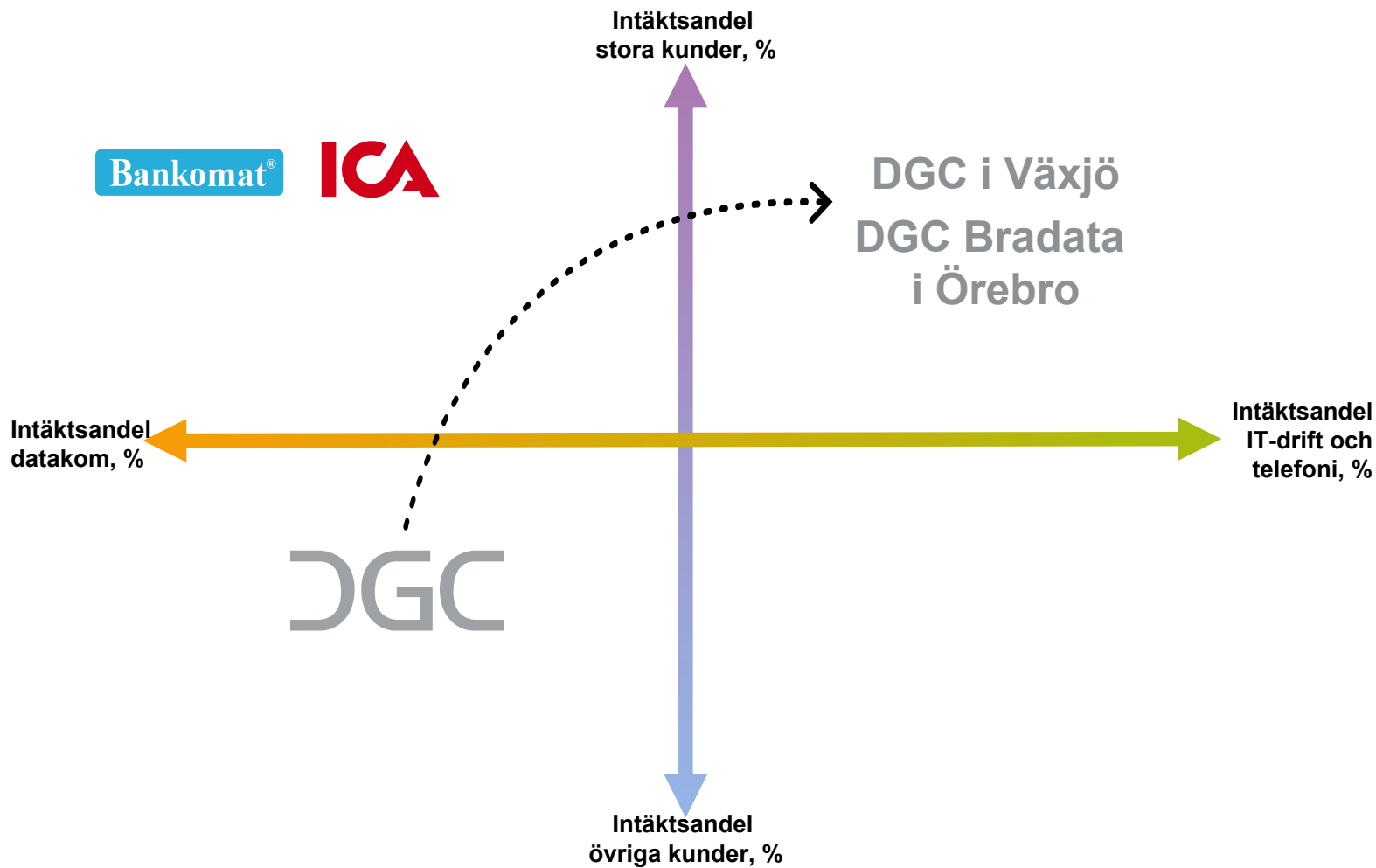
DGC blir service provider hos Telia Mobile Network

AFFÄRER Q4	TJÄNST	AVTALSLÄNGD	AVTALSVÄRDE
Sandå, ny kund	Datakom	48 mån	2,6 mkr

DGC blir service provider hos Telia Mobile Networks

- Avtalet ger DGC rätt att nyttja Telias svenska GSM/3G-nät.
- DGC kommer i eget namn erbjuda mobila tele- och datatjänster med full integration i vår IP-centrexplattform.
- DGC kan erbjuda kunderna att köpa all telefoni, både fast och mobil, samt avancerade kontaktcenterlösningar som en tjänst av en leverantör.

Tillväxtstrategi



Full integration i affärsområde IT-drift

- 2011 förvärvade vi driftverksamheter i Örebro och Växjö
- Från och med 1 januari 2012 kommer driftverksamheterna i Örebro, Växjö och Stockholm att operativt integreras under Peter Nilssons ledning, idag vd DGC Bradata

Nätet kommer att fortsätta byggas ut

- Leveransprojekten med ICA och EDB går enligt plan
- Vår nätstrategi är att äga så stora delar som möjligt av den aktiva infrastrukturen för att skapa maximal konkurrenskraft
- ICA och EDB skapar möjligheter att på ett långsiktigt lönsamt sätt fortsätta att bygga ut nätet
- Vi kommer att göra relativt stora nätinvesteringar under 2012 – hur stora berättar vi mer om i kvartalsrapport Q4

